

GF CORP, jeden z liderów branży airsoft w Europie, poszukuje kandydata na stanowisko:

Młodszy specjalista ds. sprzedaży B2B

Miejsce pracy: Wrocław/Praca zdalna

Region: dolnośląskie

Obowiązki:

- obsługa klienta B2B zgodnie z przyjętymi standardami,
- budowanie nowych relacji biznesowych,
- przygotowywanie ofert handlowych,
- raportowanie wyników,
- wyjazdy służbowe oraz uczestnictwo w targach branżowych,
- udział w projektach realizowanych przez Dział Sprzedaży B2B.

Wymagania:

- znajomość języka angielskiego oraz niemieckiego pozwalająca na swobodną komunikację,
- znajomość obsługi komputera i programów biurowych (arkusz kalkulacyjny, edytor tekstu),
- pozytywne nastawienie i orientacja na wyniki,
- skrupulatność, terminowość, obowiązkowość,
- umiejętność pracy pod presją czasu.

Dodatkowym atutem będzie:

- prawo jazdy kat. B. (oraz praktyka w prowadzeniu samochodu),
- praktyczna znajomość technik sprzedaży,
- zainteresowanie airsoftem, militariami, wojskowością.

Firma oferuje:

- pracę w firmie o pozycji lidera na rynku,
- możliwość rozwoju zawodowego w strukturach organizacji,
- pracę zdalną,
- pracę w młodym zgranym zespole oraz otwartą i przyjazną atmosferę,
- dofinansowanie karty Multi Sport, posiłków pracowniczych oraz pakiet medyczny,
- zniżki pracownicze w sklepie Gunfire,
- umowę o pracę.

CV prosimy wysłać za pomocą maila kadry@gfcorp.pl.

Prosimy o dołączenie klauzuli o zgodzie na przetwarzanie danych osobowych: „Wyrażam zgodę na przetwarzanie moich danych osobowych dla potrzeb niezbędnych do realizacji procesu rekrutacji zgodnie z Rozporządzeniem Parlamentu Europejskiego i Rady (UE) 2016/679 z dnia 27 kwietnia 2016 r. w sprawie ochrony osób fizycznych w związku z przetwarzaniem danych osobowych i w sprawie swobodnego przepływu takich danych oraz uchylenia dyrektywy 95/46/WE (RODO).”

Informujemy, że skontaktujemy się tylko z wybranymi kandydatami.